

Customer Value Maximization: Уход от массового промо Торговая сеть «Пятёрочка»

Татьяна Гогуадзе – руководитель направления «Уход от массового промо»

CVM (Customer Value Maximization) и УМП (уход от массового промо) – ответ на вызовы рынка

Тренд: рост цен на продукты

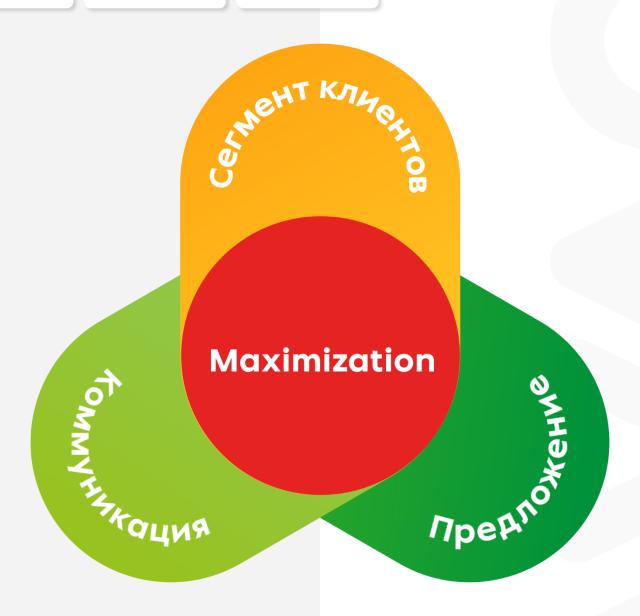
Низкий эффект от массовых промо 0

Тренд для персонализации

CVM торговой сети «Пятёрочка»

это продукт по персональным коммуникациям, который позволяет наиболее эффективно выбрать сегмент клиентов, персональное предложение и канал для коммуникации.

Покупатель получает наиболее интересное и выгодное предложение, а торговая сеть и Поставщик – свои финансовые и маркетинговые эффекты





CVM «Пятёрочки» работает по двум основным направлениям

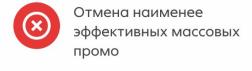
Персональные предложения для стимулирования дополнительных покупок

Определение подходящего персонального предложения для каждого клиента

Отправка предложения через доступные каналы: sms, viber, push, слип-чеки,



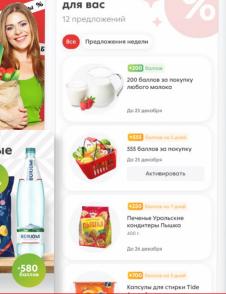
2 Замена неэффективного массового промо персональными предложениями











Специально





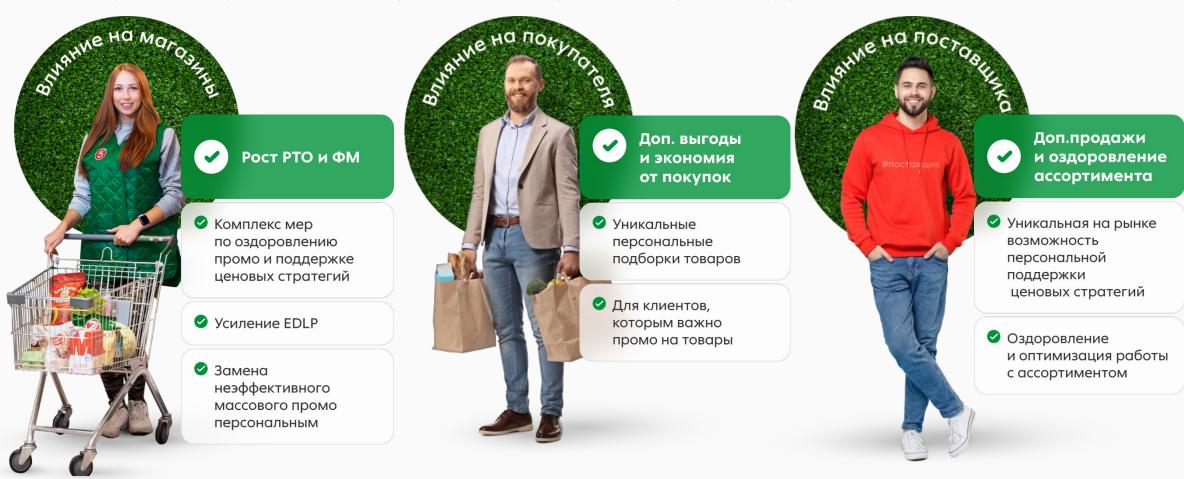


e-mail и прочее

(5)

Комплекс УМП стимулирует рост оборота и EBITDA

за счет персонализированных коммуникаций, оздоровления промо и эффективной юнит-экономики

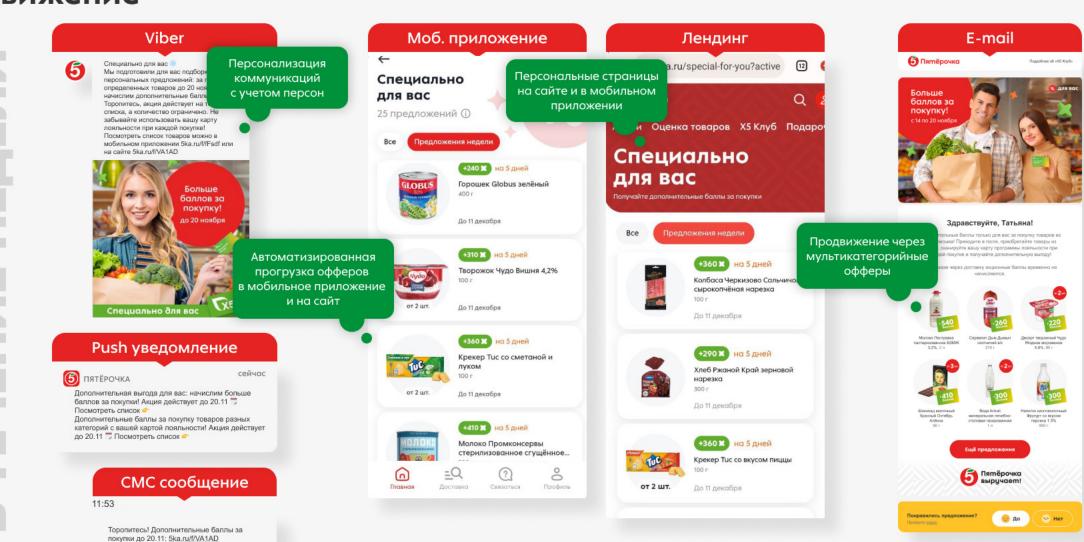








УМП - уникальный уровень персонализации и омниканальное продвижение



6

УМП сегодня – это беспрецедентный уровень персонализации работы с гостями, направленный на эффект магазинов



Залог успеха УМП в методологии, автоматизации процессов и ML-моделях





🔩 Подбор ассортимента



🐒 Запуск кампании CVM УМП



ѝ҈ Итоги

- Сбор брифов и прогноз для поставщиков
- МL-подбор ассортимента с отменой. массового промо, авто-согласование с более чем 300 сотрудниками коммерции, авто-блокировка от мас.промо

- МL-подбор ассортимента для каждой недели запуска
- МL: распределение ассортимента в наборы и подбор аудитории под каждый набор
- Мониторинг модельного риска
- Автоматическая персонализация текстов и баннеров. по персонам
- Выбор push-каналов для многошагового запуска в платформе CVM
- Авто-прогрузка предложений в pull-каналы: раздел Специально для вас в мобильном приложении и на сайт

МL-подбор ассортимента EDLP



Процессинг





Платформа











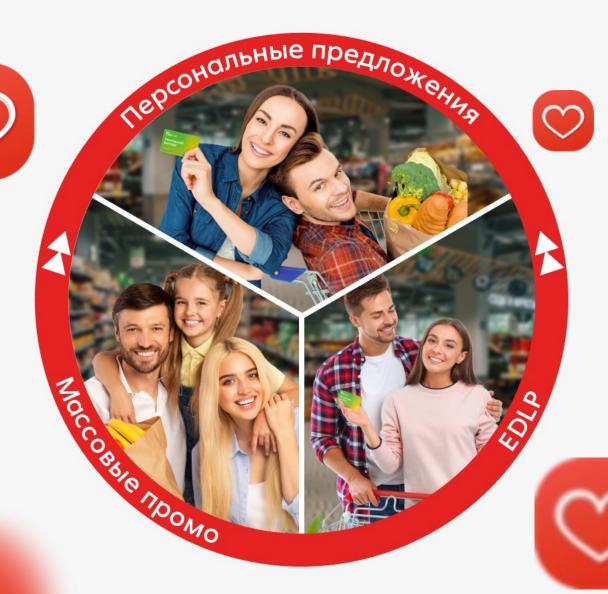
МΠ

Анализ эффективности для сети с детализацией по Территориям и категориям

Анализ эффективности для поставщиков

6

В 2023 комплекс УМП подтвердил эффективность по всей стране



Проведена серия пилотов по всей стране

Положительный эффект на фронт-маржу магазинов

Положительный эффект на оборот магазинов

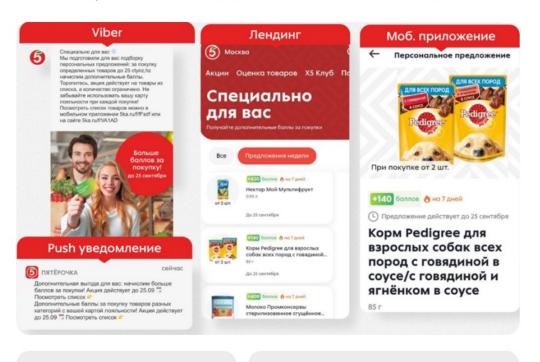


Механика УМП показывает более выгодную юнит-экономику по сравнению с массовым промо, а также высокие эффекты в качестве усиления

Бренд **PEDIGREE**® (

отмена мас.промо

💡 Гео: 3 ПФ (MCK_MO, Тюмень, Екатеринбург)



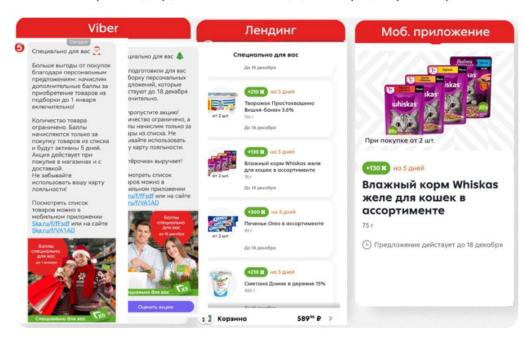
+18,2% PTO

>80% экономия затрат поставщика

Бренд WHISKAS® ■

усиление

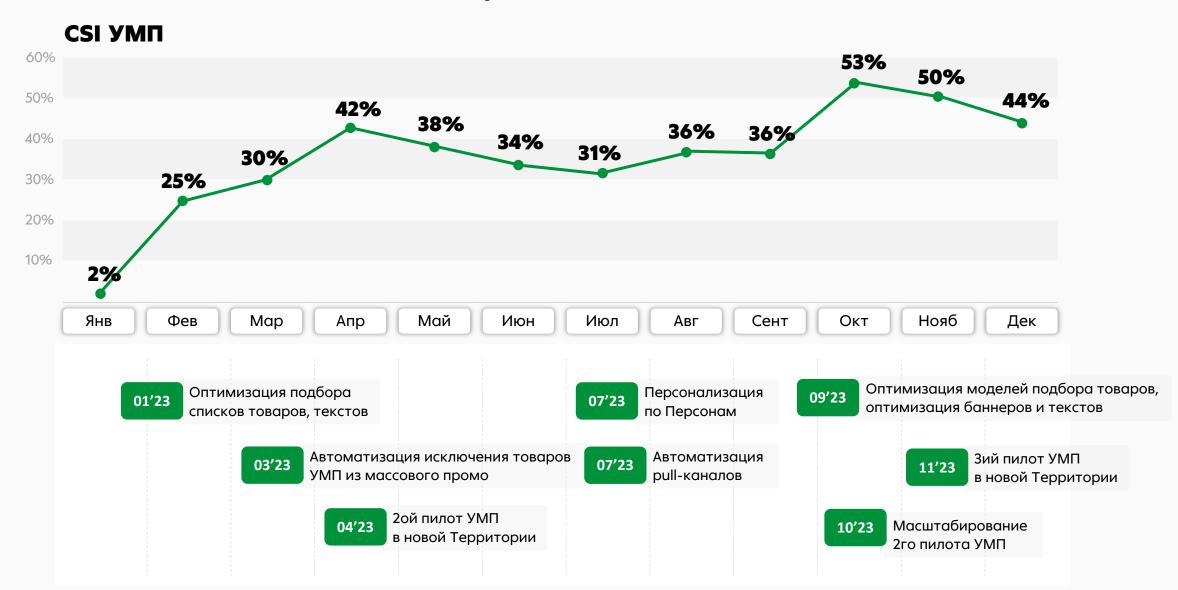
Гео: 8 ПФ (МСК_МО, Тюмень, Екатеринбург, Ростов, Краснодар, Золотое кольцо, Самара, Воронеж)



+12% PTO



Главное - счастье клиентов «Пятёрочки»













«Пятёрочка» - лучшее место для покупок на Земле, превосходящее ожидания



